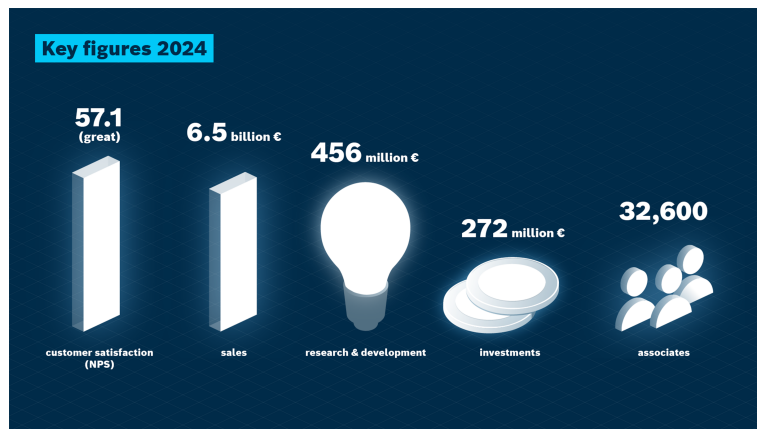


PRESS INFORMATION

Bosch Rexroth ser fremad efter et udfordrende regnskabsår i 2024

Jan Saeger | 10-04-2025 | Lohr am Main / Tyskland

- Salget faldt med 13,6 procent til 6,5 milliarder euro i 2024
- Forventet stabilisering i indeværende regnskabsår
- Forberedelse på, at forretningen tager fart
- Kundetilfredsheden er steget igen
- Partnerskaber inden for udvikling og salg



Bosch Rexroths nøgletal 2024 (billedkilde: Bosch Rexroth)

Lohr a. Main – Bosch Rexroth afsluttede regnskabsåret 2024 i en vanskelig markedssituation med et markant lavere salg end i de to meget stærke tidligere år. Salget i 2024 beløb sig til cirka 6,5 milliarder euro. Det er 13,6 procent lavere end i 2023. Ordretilgangen i 2024 afspejlede også de økonomiske forhold. Med 6,1 milliarder euro var det et fald på cirka 4,9 procent sammenlignet med det foregående år. Faldet var således allerede betydeligt lavere end i 2023. For det nuværende regnskabsår forventer Bosch Rexroth, at ordreindgangen og det samlede salg vil stabilisere sig. Med fokus på fremtidig vækst fortsætter virksomheden med at investere målrettet i nye bygninger, udstyr samt forskning og udvikling og understøtter dermed sin langsigtede vækststrategi. Ultimo 2024 beskæftigede Bosch Rexroth omkring 32.600 medarbejdere over hele verden.

"2024 var som forventet et udfordrende år. I øjeblikket kan vi se, at situationen er ved at stabilisere sig, og vi arbejder allerede på at være forberedt på, at der kommer gang i forretningen. Vi ser fremad og stræber efter at komme styrket ud af denne fase, så vi kan fortsætte vores succes, selv i et udfordrende miljø," siger dr. Steffen Haack, CEO for Bosch Rexroth AG.

PRESS INFORMATION

De langsigtede tiltag, som Bosch Rexroth anvender til at imødegå den globale økonomiske svaghed og tilpasse sig de strukturelle ændringer i markedsmiljøet, omfatter f.eks. samling af aktiviteter på steder i Kina, Amerika og Tyskland samt tilpasninger i produktion, udvikling, administration eller salg.

I Kina administrerer Bosch Rexroth nu aktiviteterne inden for produktområderne på en langt mere uafhængig måde. Det giver teamet på Bosch Rexroths tredjestørste marked mulighed for at handle hurtigere og udvikle, producere og sælge produkter, der er specifikt tilpasset de lokale behov.

Inden for forretningsområdet fabriksautomatisering fokuserer Bosch Rexroth sine globale salgsaktiviteter mere på fremtidsorienterede brancher som fremstilling af batterier, halvledere og forbrugsvarer.

Engagement over for kunder og innovation

Bosch Rexroths engagement over for sine kunder og partnere fortsætter med uformindsket styrke. For eksempel er CU.BE's kunde- og innovationscenter i Ulm blevet moderniseret. Gennem specifikke applikationer demonstrerer virksomheden, hvordan virksomheder kan optimere sine anlæg og fabrikker økonomisk og samtidig handle mere bæredygtigt.

Bosch Rexroth præsenterede også en række nyheder på Hannover Messe:

Kryopumper og løsninger til brinttankstationer sørger for økonomisk og sikker brinttankning. Dette bidrager til udviklingen af en økonomisk brintinfrastruktur. Bosch Rexroth har udviklet pumperne og løsningerne i samarbejde med FirstElement Fuel, der er markedsførende inden for kommercielt drevne brinttankstationer, på det nye forsknings- og udviklingscenter i Californien.

Hydraulic Hubs onlineplatform, der understøttes af kunstig intelligens, giver hurtig adgang til de oplysninger, der er nødvendige for hydraulikservice, og øger dermed service- og vedligeholdelsesteams' effektivitet.

Til elektrisk mobilitet tilbyder Bosch Rexroth løsninger til produktion fra cellen til det komplette batteri samt løsninger til genbrug i slutningen af produktets livscyklus.

Den yderligere stigning i kundetilfredsheden viser, at virksomheden fortsat opfylder kundernes krav på et højt niveau med sine produkter, høje kvalitet og pålidelige leverancer.

Lavere salg på alle primære markeder

PRESS INFORMATION

Med 6,5 milliarder euro lå salget 13,6 procent under tallet for det foregående år (2023: 7,6 milliarder euro). Justeret for valutakurseffekter faldt salget med 12,9 procent. Det største fald i salget (omkring 19 procent) var i henholdsvis Tyskland og Europa. Bosch Rexroth genererer omkring halvdelen af sin omsætning i denne region. I Nord- og Sydamerika faldt salget med omkring 13 procent i forhold til året før. I regionen Asien/Stillehavet/Australien faldt det samlede salg med knap en procent – faldet på 4,9 procent i Kina, det tredjestørste marked for Bosch Rexroth på verdensplan, blev ikke helt opvejet af en positiv forretningsudvikling i for eksempel Indien (+10,2 procent) eller Malaysia (+39,7 procent) på grund af disse markeds betydeligt lavere forretningsvolumen.

Ordreindgang: mindre fald end året før

I 2024 var ordreindgangen på omkring 6,1 milliarder euro. Det er omkring 300 millioner euro eller 4,9 procent lavere end året før. Faldet er derfor betydeligt lavere end i 2023, hvor det var 13,1 procent. Forbedringen af tallene i løbet af 2024 indikerer en stabilisering på et lavere niveau i 2025. Men i et globalt økonomisk miljø præget af usikkerhed bruger kunderne ofte stadig deres lagerbeholdninger og er forsigtige, når de træffer beslutninger om investeringer.

Udsigt til 2025: Stabilisering og en forventning om et forretningsopsving

"I indeværende regnskabsår ser vi i øjeblikket de første tegn på stabilisering. En kontinuerlig reduktion af omkostningerne og en høj grad af fleksibilitet er fortsat nødvendigt i det nuværende økonomiske og politiske miljø," siger Holger von Hebel, CFO i Bosch Rexroth AG.

Samtidig fortsætter virksomheden med at investere målrettet i sit globale produktionsnetværk og i fremtidige nøgleområder som digitalisering, kunstig intelligens og brintteknologier.

"Med kontinuerligt forbedrede produkter, løsninger og services støtter vi vores kunder i at opnå økonomisk succes og handle mere bæredygtigt, selv i vanskelige tider. Når der kommer gang i forretningen igen, og vores kunder begynder at investere mere, er vi parate" siger Haack.

Målrettede investeringer og kontinuitet i forskning og udvikling

Bosch Rexroth tilpassede sin egen investeringsvolumen til situationen i 2024 og bragte den tilbage til niveauet for 2022 på omkring 270 millioner euro efter rekordtallet året før. I 2024 var der fokus på investeringer i produktions- og logistikbygninger på eksisterende anlæg i Tyskland, Nordamerika og Rumænien. Med omkring 460 millioner euro til langsigtede investeringer i forskning og udvikling er forholdet 7 procent. Disse målrettede investeringer og det høje aktivitetsniveau inden for forskning og udvikling, selv i et vanskeligt miljø, understreger virksomhedens tillid til, at virksomheden vil komme sig og udvikle sig på en stabil måde på lang sigt.

PRESS INFORMATION

Partnerskaber som en succesfaktor

Hos Bosch Rexroth er partnerskaber fortsat en succesfaktor for at drage fordel af komplementære kompetencer inden for udvikling, for at øge hastigheden af markedsbearbejdningen eller for at styrke den regionale tilstedeværelse og dermed nærheden til kunderne. Derfor oprettede virksomheden joint ventures Le-HydrauliX og Le-ElectriX i Kina, som blev udvidet i 2024, og udviklingspartnerskabet med FirstElement Fuel i USA, det konsekvent udvidede samarbejde omkring automatiseringsplatformen ctrlX AUTOMATION eller det tætte samarbejde med salgs- og teknologipartnere. Mere end 20 partnere præsenterede sig på Bosch Rexroths stand på Hannover Messe i 2024 og 2025.

Grundlæggende Information om Bosch Rexroth

Som en af verdens førende leverandører inden for drev- og styringsteknologi sikrer Bosch Rexroth effektiv, stærk og sikker bevægelse og flytning inden for maskiner og systemer uanset størrelse. Virksomheden samler global erfaring om applikationer inden for følgende markedssegmenter - mobile og industrielle anvendelser samt fabriksautomatisering. Med sine intelligente komponenter, specialtilpassede systemløsninger og services skaber Bosch Rexroth de nødvendige betingelser for fuldt opkoblede applikationer. Bosch Rexroth tilbyder sine kunder hydraulik, elektrisk drev- og styringsteknologi, gearteknologi og lineær bevægelse og samlingsteknologi, herunder software og grænseflader til Internet of Things. Med anlæg i over 80 lande genererede omkring 32.600 ansatte en omsætning på omkring 6,5 mia. euro i 2024.

Grundlæggende Information om Bosch

Bosch-koncernen er en førende global leverandør af teknologi og services. Virksomheden beskæftiger ca. 417 900 medarbejdere i hele verden (pr. 31. december 2024). Ifølge de foreløbige tal genererede virksomheden en omsætning på 90,5 mia. euro i 2024. Bosch-koncernen opererer inden for fire forretningsområder: Mobilitet, industriteknologi, forbrugervarer samt energi- og bygningsteknologi. Virksomheden sigter med sine forretningsaktiviteter mod at bruge teknologi til at hjælpe med at skabe universelle tendenser, såsom automatisering, elektrificering, digitalisering, tilslutningsmuligheder og en orientering mod bæredygtighed. På denne måde styrker Boschs brede diversificering på tværs af regioner og industrier dens innovationsevne og robusthed. Bosch bruger sin dokumenterede ekspertise inden for sensorteknologi, software og services til at tilbyde kunder løsninger på tværs af domæner fra en enkelt kilde. Den anvender også sin ekspertise inden for opkobling og kunstig intelligens til at udvikle og fremstille brugervenlige og bæredygtige produkter. Med teknologi, der er "Invented for life", ønsker Bosch at hjælpe med at forbedre livskvaliteten og bevare naturens ressourcer. Bosch-koncernen omfatter Robert Bosch GmbH og omkring 470 datter- og regionale virksomheder i mere end 60 lande. Med salgs- og servicepartnere dækker Boschs globale produktions-, design- og salgsnetværk næsten alle lande i verden. Boschs innovative styrke er nøglen til virksomhedens videre udvikling. Rundt om i verden, nærmere bestemt 136 steder, beskæftiger Bosch 86.900 medarbejdere inden for forskning og udvikling, hvoraf næsten 48.000 er softwareingeniører.

Pressekontakt

Henvend dig venligst til vores pressekontakt

PRESS INFORMATION



Jan Saeger

Head of Corporate

Communications

+49 9352 182288

jan.saeger@boschrexroth.de