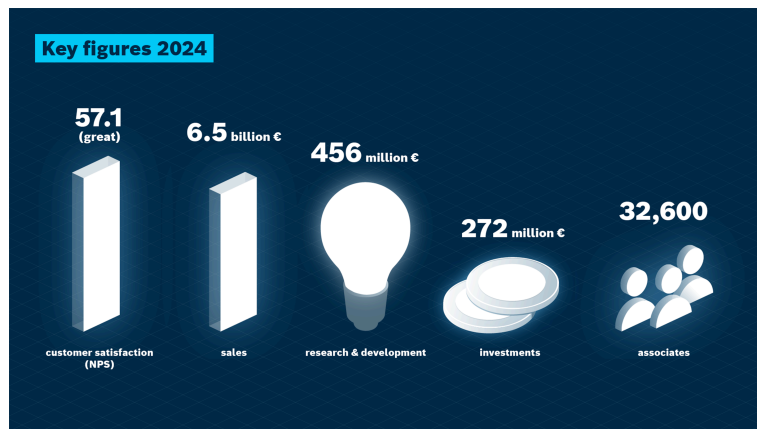


PRESS INFORMATION

Bosch Rexroth katsoo tulevaisuuteen haastavan tilikauden 2024 jälkeen

Jan Saeger | 10.04.2025 | Lohr am Main, Saksa

- Myynti laski 13,6 prosenttia 6,5 miljardiin euroon vuonna 2024
- Vakautumista odotetaan kuluvana tilikautena
- Valmistautuminen liiketoiminnan piristymiseen
- Asiakastyytyväisyys lisääntyi jälleen
- Kumppanuuksia kehityksessä ja myynnissä



Bosch Rexrothin vuoden 2024 liiketoiminnan luvut (kuvalähde: Bosch Rexroth)

Lohr a. Main – Bosch Rexroth päätti tilikauden 2024 vaikeassa markkinatilanteessa myynnin ollessa huomattavasti alhaisempi kuin kahtena edellisenä erittäin vahvana vuonna. Myynti vuonna 2024 oli noin 6,5 miljardia euroa. Se on 13,6 prosenttia vähemmän kuin vuonna 2023. Myös vuoden 2024 tilauskertymä heijasteli taloudellisia olosuhteita. Se oli 6,1 miljardia euroa, mikä on noin 4,9 prosenttia vähemmän kuin edellisvuonna. Näin ollen lasku oli jo huomattavasti pienempi kuin vuonna 2023. Kuluvan tilikauden osalta Bosch Rexroth odottaa tilauskertymän ja kokonaismyynnin vakautuvan. Tulevaa kasvua silmällä pitäen yhtiö jatkaa kohdennettuja investointeja uusiin rakennuksiin, laitteisiin sekä tutkimus- ja kehitystoimintaan, mikä tukee sen pitkän aikavälin kasvustrategiaa. Vuoden 2024 lopussa Bosch Rexroth työllisti maailmanlaajuisesti noin 32 600 henkilöä.

”Vuosi 2024 oli odotetusti haastava. Näemme tällä hetkellä, että tilanne on vakautumassa, ja pyrimme jo valmistautumaan liiketoiminnan vilkastumiseen. Katsomme eteenpäin ja haluamme selvittää tästä vaiheesta entistä vahvempina, jotta voimme menestyä myös vaikeassa toimintaympäristössä”, Bosch Rexroth AG:n toimitusjohtaja Steffen Haack sanoo.

PRESS INFORMATION

Pitkän aikavälin toimenpiteisiin, joilla Bosch Rexroth pyrkii vastaamaan maailmantalouden heikkouteen ja sopeutumaan markkinaympäristön rakenteellisiin muutoksiin, kuuluvat esimerkiksi toimintojen keskittäminen Kiinan, Amerikan ja Saksan toimipaikkoihin sekä tuotantoa, kehitystä, hallintoa ja myyntiä koskevat mukautukset.

Kiinassa Bosch Rexroth johtaa tuotealueiden toimintaa nyt paljon itsenäisemmin. Näin Bosch Rexrothin kolmanneksi suurimman markkina-alueen tiimi pystyy toimimaan nopeammin ja kehittämään, tuottamaan ja myymään tuotteita, jotka on räätälöity paikallisten vaatimusten mukaisesti.

Tehdasautomaation liiketoiminta-alueella Bosch Rexroth keskittyy maailmanlaajuisessa myynnissään entistä enemmän tulevaisuuteen suuntautuviin teollisuudenaloihin, kuten akkujen, puolijohteiden ja kulutustavaroiden valmistukseen.

Sitoutuminen asiakkaisiin ja innovointiin

Bosch Rexrothin sitoutuminen asiakkaisiinsa ja kumppaneihinsa jatkuu ennallaan. Esimerkiksi CU.BE:n asiakas- ja innovaatiokeskus Ulmissa on nykyaikaistettu. Siellä havainnollistetaan konkreettisten esimerkkitapausten avulla, miten yritykset voivat optimoida tuotantolaitoksiaan ja tehtaitaan taloudellisesti ja samalla toimia kestävämmiin.

Bosch Rexroth esitteli Hannoverin messuilla myös useita innovaatioita:

Kryopumput ja vedyn täyttöasemien ratkaisut mahdollistavat taloudellisen ja turvallisen vedyn tankkauksen. Tämä edistää taloudellisen vetyinfrastruktuurin kehittämistä. Bosch Rexroth on kehittänyt pumput ja ratkaisut yhdessä kaupallisten vetytankkausasemien markkinajohtajan FirstElement Fuelin kanssa uudessa tutkimus- ja kehityskeskuksessa Kaliforniassa.

Tekoälyn tukema Hydraulic Hub -verkkoalusta mahdollistaa nopean pääsyn hydraulikkahuollossa tarvittaviin tietoihin ja lisää siten huolto- ja kunnossapitotiimien tehokkuutta.

Bosch Rexroth tarjoaa sähköistä liikennettä varten tuotantoratkaisuja kennoista valmiisiin akkuihin sekä kierrätysratkaisuja tuotteiden elinkaaren lopussa.

Asiakastytyväisyyden lisääntyminen osoittaa, että yhtiö täyttää edelleen erinomaisesti asiakkaiden tuotteita, korkeaa laatua ja luotettavia toimituksia koskevat vaatimukset.

PRESS INFORMATION

Myynti laski kaikilla päämarkkinoilla

Myynti oli 6,5 miljardia euroa ja jäi 13,6 prosenttia edellisvuotta pienemmäksi (2023: 7,6 miljardia euroa). Valuuttakurssimuutoksista oikaistuna myynti laski 12,9 prosenttia. Myynti laski eniten (noin 19 prosenttia) Saksassa ja muualla Euroopassa. Bosch Rexroth saa noin puolet tuloistaan tältä alueelta. Pohjois- ja Etelä-Amerikassa myynti laski noin 13 prosenttia edellisvuodesta. Aasian, Tyynenmeren ja Australian alueella kokonaisymyynti laski vajaan prosentin – 4,9 prosentin laskua Kiinassa, joka on Bosch Rexrothin kolmanneksi suurin markkina-alue maailmassa, ei täysin korvannut positiivinen liiketoiminnan kehitys esimerkiksi Intiassa (+10,2 prosenttia) tai Malesiassa (+39,7 prosenttia), koska niiden liiketoimintavolyymi oli huomattavasti pienempi.

Tilaukertymä: lasku pienempi kuin edellisvuonna

Vuonna 2024 tilaukertymä oli noin 6,1 miljardia euroa. Tämä on noin 300 miljoonaa euroa eli 4,9 prosenttia vähemmän kuin edellisenä vuonna. Näin ollen lasku on huomattavasti pienempi kuin vuonna 2023, jolloin se oli vielä 13,1 prosenttia. Lukujen paraneminen vuoden 2024 aikana viittaa vakautumiseen alemmalle tasolle vuonna 2025. Epävarmuuden leimaamassa maailmanlaajuisessa taloudellisessa toimintaympäristössä asiakkaat käyttävät kuitenkin usein edelleen varastojaan ja pysyvät varovaisina investointipäätöksiä tehdessään.

Näkymät vuodelle 2025: vakautuminen ja katsaus liiketoiminnan elpymiseen

”Kuluvana tilikautena näemme tällä hetkellä ensimmäisiä merkkejä vakautumisesta. Nykyisessä taloudellisessa ja poliittisessa tilanteessa tarvitaan jatkuvia kustannussäästöjä ja suurta joustavuutta”, Bosch Rexroth AG:n talousjohtaja Holger von Hebel sanoo.

Samaan aikaan yhtiö jatkaa kohdennettuja investointeja maailmanlaajuiseen tuotantoverkostoonsa ja tulevaisuuden avainalueisiin, kuten digitalisaatioon, tekoälyyn ja vetyteknologiaan.

”Jatkuvasti parannetuilla tuotteilla, ratkaisuilla ja palveluilla tuemme asiakkaitamme saavuttamaan taloudellista menestystä ja toimimaan entistä kestävämmän myös vaikeina aikoina. Olemme valmiina, kun liiketoiminta jälleen vilkastuu ja asiakkaamme alkavat investoida enemmän”, Haack sanoo.

Kohdennetut investoinnit ja jatkuvuus tutkimuksessa ja kehityksessä

Bosch Rexroth sopeutti oman investointivolyyminsa vuoden 2024 tilanteeseen ja palautti sen vuoden 2022 tasolle, noin 270 miljoonaa euroon, edellisvuoden ennätysluvun jälkeen. Vuonna 2024 keskityttiin investoimaan tuotanto- ja logistiikkarakennuksiin nykyisissä toimipaikoissa Saksassa, Pohjois-Amerikassa ja Romaniassa. Pitkän aikavälin tutkimus- ja kehittämisinvestointien osuus on noin 460 miljoonaa euroa, mikä tarkoittaa 7 prosentin investointiastetta. Nämä kohdennetut

PRESS INFORMATION

investoinnit ja suuri sitoutuminen tutkimus- ja kehitystoimintaan vaikeassakin toimintaympäristössä osoittavat, että yhtiö luottaa liiketoiminnan vakaaseen elpymiseen ja kehittymiseen pitkällä aikavälillä.

Kumppanuudet menestystekijänä

Bosch Rexrothilla kumppanuudet ovat edelleen menestystekijä, kun halutaan hyötyä toisiaan täydentävästä osaamisesta kehitystyössä, nopeuttaa markkinoiden prosesseja tai vahvistaa alueellista läsnäoloa ja siten asiakasläheisyyttä. Tämän vuoksi yhtiö perusti Kiinassa Le-HydrauliX- ja Le-ElectriX-yhteisyritykset, joita laajennettiin vuonna 2024, sekä aloitti kehityskumppanuuden FirstElement Fuelin kanssa Yhdysvalloissa, johdonmukaisesti laajennetun yhteistyön ctrlX AUTOMATION -automaatioalustan ympärille sekä tiiviin yhteistyön myynti- ja teknologiakumppaneiden kanssa. Hannoverin messuilla vuosina 2024 ja 2025 Bosch Rexrothin osastolla esittäytyi yli 20 kumppania.

Bosch Rexrothin perustietoja

Yhtenä maailman johtavista voimansiirto- ja ohjausteknologioiden toimittajista Bosch Rexroth takaa kaikenkokoisten koneiden ja järjestelmien tehokkaan, suorituskykyisen ja turvallisen toiminnan. Yritys hyödyntää liikkuvan kaluston sovellusten, teollisuussovellusten ja tehdasautomaation markkinasegmenttien osaamista. Älykkäiden komponenttien, räätälöityjen järjestelmäratkaisuiden, suunnittelun ja palveluiden avulla Bosch Rexroth luo tarvittavat puitteet täysin toisiinsa yhdistetyille sovelluksille. Bosch Rexroth tarjoaa asiakkailleen hydrauliiikkaa, sähköistä voimansiirtoa, ohjaus- ja servokäyttöteknologiaa sekä lineaarisen liikkeen ja kokoonpanon teknologiaa, johon sisältyvät esineiden internetin vaatimat ohjelmistot ja rajapinnat. Meillä on toimipaikkoja yli 80 maassa ja noin 32 600 työntekijää. Vuonna 2024 liikevaihtomme oli 6,5 miljardia euroa.

Boschin perustietoja

Bosch-konserni on johtava maailmanlaajuinen teknologiaratkaisujen ja palveluiden tarjoaja. Sillä on noin 417 900 työntekijää ympäri maailmaa (alustavat luvut 31.12.2024). Alustavien lukujen mukaan yrityksen myynti oli 90,5 miljardia euroa vuonna 2024. Sen toiminta on jaettu neljään liiketoiminta-alueeseen: Autoteollisuus, teollisuustekniikka, energia- ja rakennustekniikka sekä kulutustavarat. Yritys pyrkii käyttämään liiketoiminnassaan teknologiaa automaation, sähköistymisen, digitalisaation, vastuullisuuden parantamisen ja muiden yleismaailmallisten kehityssuuntien edistämiseen. Siksi Boschin laaja ja monipuolinen toiminta eri alueilla ja eri aloilla vahvistaa sen innovointia ja joustavuutta. Boschin todistetusti vankka asiantuntijuus anturiteknologiassa, ohjelmistoissa ja palveluissa takaa, että asiakkaat saavat toimialojen rajat ylittäviä ratkaisuja yhdeltä toimittajalta. Lisäksi se kehittää ja valmistaa yhteyksiin ja tekoälyyn liittyvän asiantuntemuksensa pohjalta helppokäyttöisiä ja vastuullisia tuotteita. Invented for life -teknologiallaan Bosch haluaa auttaa tekemään arjesta parempaa ja säästämään luonnonvaroja. Bosch-konserni pitää sisällään Robert Bosch GmbH:n sekä noin 470 tytäryhtiötä ja alueellista yhtiötä yli 60 maassa. Boschin maailmanlaajuinen myynti- ja huoltokumppanien valmistus-, suunnittelu- ja myyntiverkosto toimii lähes kaikissa maissa. Boschin vahvuus innovoinnissa on yrityksen tulevan kehityksen avain. Boschilla on 136 toimipaikassa eri puolilla maailmaa noin 86 900 työntekijää, jotka työskentelevät tutkimuksen ja kehityksen parissa. Heistä liki 48 000 on ohjelmistoinförejä.

PRESS INFORMATION

Tiedotusvälineiden yhteyshenkilö

Ota yhteyttä tiedotusvälineiden yhteyshenkilöömme



Jan Saeger

Konsernin

viestintäjohtaja

+49 9352 18 2288

jan.saeger@boschrexroth.de